



SAP VENTAS Y DISTRIBUCION

SAP SD

Podrás trabajar en el área comercial, utilizando SAP. Ya sea, cotizando, emitiendo pedidos de venta, realizando despachos, facturando.

Este curso aumenta exponencialmente la empleabilidad

¿Porque?

Porque el profesional queda habilitado como interlocutor valido para muchas áreas de la empresa, pudiendo colaborar o trabajar en cualquiera de ellas.

Características y Beneficios

DIRIGIDO A:

- Personas que no conozcan SAP
- Personas que deseen aumentar su empleabilidad, en sus postulaciones
- Personas que deseen conocer en forma práctica, como funciona una empresa

QUE APRENDERAS:

- A comunicarte en un ambiente SAP, y con la terminología SAP
- Entenderás por qué se hacen las tareas así.
- Sabrás realizar tus tareas en SAP

EL CURSO INCLUYE:

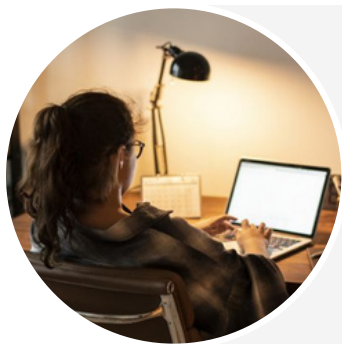
- Material de Estudio
- Acceso a sistema real para practicar
- Set de ejercicios guiados para practica
- Apoyo de tutor
- Certificado con QR, verificable en línea

Metodología del curso

Training for end users

Utilizamos la metodología utilizada por nuestros consultores senior, en grandes empresas, denominada aprender practicando.

- Uso de material de lectura
- Uso ejercicio guiados
- Practica en un sistema real
- Apoyo de tutor
- Examen de evaluación



Autolectura guiada En aula virtual

El alumno recibe material de lectura, que le permitirá un aprendizaje de los conceptos, estructuras y procesos utilizados en esta area.



Clase Presencial 4 sesiones - 4 hrs cada una

El alumno participara en clases presenciales o por videoconferencia, en horario previamente definido.

(solo para cursos presenciales o videoconferencia)



Practica en el sistema 42 hrs.| 7 días

Acceso a ambiente de estudio real, en el cual el alumno, podra practicar transacciones SAP, con apoyo de guías y tutor asignado..

Programa de estudio



- 1 Introducción general al sistema SAP**
 - Introducción a SAP
 - Componentes del Sistema
 - Roles en SAP
 - Navegación el SAP GUI y FIORE
 - Barra de Herramientas Estándar en SAP
 - Menú SAP, Menú Usuario y Menú de Favoritos

- 2 Visión general del módulo SAP SD**
 - Estructuras Organizativas
 - Documentos Logísticos
 - Procesos de Ventas y Distribución

- 3 Datos maestros en SAP SD**
 - Datos Maestros en SAP:
 - Introducción
 - Buscar clientes existentes
 - Visualizar un cliente
 - Crear Clientes
 - Modificar y Visualizar Clientes
 - Informe del maestro de Clientes
 - Visualizar Material en Maestro de Materiales
 - Crear Material en Maestro de Materiales
 - Modificar Material en Maestro de Materiales
 - Informe de materiales

- 4 Procesos de Ventas**
 - Visualizar una oferta
 - Crear una oferta
 - Modificar una oferta
 - Estado de ofertas
 - Lista de ofertas
 - Visualizar pedidos de venta
 - Creación de pedidos a partir de ofertas
 - Creación de pedidos
 - Modificación de pedidos
 - Lista de pedidos
 - Despacho de pedidos
 - Ordenes de Transporte
 - Contabilización de despachos
 - Visualizar despachos
 - Visualizar contabilización
 - Lista de stock
 - Ingreso de facturas de venta
 - Modificación de facturas de venta
 - Visualización de facturas emitidas
 - Visualización de comprobante contable
 - Lista de facturas

Alternativas de estudio

El alumno dispone de variadas alternativas para estudiar SAP. Puede acudir a nuestras salas de clases, o puede participar de cursos por video conferencias con tutor en vivo.

Si requiere más flexibilidad, puede estudiar en la jornada que le acomode libremente en los cursos de autoestudio.

Nunca estará solo, un tutor lo apoyara en forma flexible por correo



Distancia

Estudio en aula virtual + practica real a distancia

Estudias y Practicas en nuestra aula virtual, con guías prácticas y apoyado por un tutor.

Inicio automático una vez que te matriculas.



Zoom

Mixto: Presencial via zoom + Practica real a distancia

En fechas y horarios acordados el alumno participara en clases presenciales en Santiago o Viña del Mar.

Posteriormente, se le dara acceso a un ambiente de trabajo real, para que practique las transacciones aprendidas.



Presencial

Mixto: Presencial en sala + Practica real a distancia

En fechas y horarios acordados el alumno participara en clases presenciales en Santiago o Viña del Mar.

Posteriormente, se le dara acceso a un ambiente de trabajo real, para que practique las transacciones aprendidas en sala

Valores, Fechas y Matricula

Para cursos de auto-estudio, la activación y asignación de tutor es inmediata.

Para cursos presenciales, El inicio depende de disponibilidad de cupo.

Modalidad del curso

Valor

Autoestudio en línea

\$190.000



COMPRAR AHORA

Video conferencia

\$240.000



COMPRAR AHORA

Presencial en Sala

\$280.000



COMPRAR AHORA

- Cursos en línea, inicio automático
- Clic [Ver calendario cursos presencial o videoconferencia](#)
- Puede programar la fecha a su acomodo si reserva para mas de 4 alumnos

Atención a empresas

Servicios prestados

Hemos capacitado a grupos de diversas empresas, con diferentes objetivos. En forma directa o a través de Otics. ya sea que compren directamente por los botones de compra o a través de ordenes de compra.

Familiarizacion en SAP

Entrenamiento orientado a grupos de trabajo que van a participar de implantacion, migracion, levantamiento de procesos, o mejoras relacionados con SAP

Incorporacion de nuevos empleados

Capacitacion en tareas especificas a nuevos empleados, para reducir el tiempo de incorporacion al trabajo.

Reforzamiento para aumentar la usabilidad

Capacitacion en tareas especificas a nuevos empleados, para reducir el tiempo de incorporacion al trabajo.

Capacitacion avanzada

Capacitacion en tareas especificas a nuevos empleados, para reducir el tiempo de incorporacion al trabajo.

Quienes Somos



Experiencia en grandes empresas

Nuestro equipo académico, ha participado en procesos de entrenamiento de key-users y end-users en diversas empresas a nivel latinoamericano



Consultores Senior

El material y la metodología de aprendizaje, es permanentemente actualizado por consultores con más de 30 años en consultoría.



Indicadores educativos

30 años en Consultoria
14 años Enseñando SAP
+ 14.000 alumnos certificados
+ 1600 empresas atendidas

Fundada por María Cecilia Ferrada y José Palavicino, consultores con larga experiencia en implantación de sistemas ERP en grandes empresas, Latinneg nace el año 2008 para contar con aulas presenciales, fuera del sitio de trabajo de los alumnos, pero con un ambiente de practica real.

Posteriormente como una forma de facilitar el acceso a nuestra escuela, para alumnos de regiones y de otros países, forma el área de cursos a distancia.

Nuestro Equipo Académico

Empresa familiar, creada el 2009 para capacitar empresas mineras y con los años hemos profundizado en dos sistemas mayormente SAP y SOFTLAND.



Pablo Palavicino

Asesor Educativo

Asesoría en reserva de cupos, matricula y asistencia en la conexión.



Miguel Ferrada

Consultor Senior SAP

Experiencia en empresas de manufactura, Consultor Certificado SAP.



Jose Palavicino

Consultor Senior ERP

Experiencia en múltiples sistemas de clase mundial, ha participado en diversos proyectos de implantación en Latinoamérica.

Nuestros clientes

30 años en Consultoría
14 años Enseñando SAP
+ 1600 empresas atendidas
+ 14.000 alumnos certificados

Con el objetivo mostrar las múltiples áreas de conocimiento logradas se muestran, algunas empresas atendidas por sector.

Minería - Mineral - Minera Rayrock - Minera Lumina Cooper Chile S.A. - Pan Pacific & Nippon Mining - Tecnologías Cobra Industria - Transformados Metálicos - Unión Técnica Automotriz - Arcadia (Drug-Plastic) - Comercial Junaplas - Representaciones Industriales - Industria Bolco - Plásticos de Vicente Educación - Grange School - Colegio Dunelastair - Sociedad de Instrucción Primaria - Colegio La Misión - Calera de Tango - Universidad de la República - Técnicas Americanas de Estudio - Esucomex Agrícola - Agrícola Luz Montes Bello - Agrícola San José Farms - Viña Casas del Toqui - Maderas Prosperidad - Maderas Krammer - Viña Astaburuaga Hoteles & Restaurant - Panamericana Hoteles - Danubio Azul - Olas del Sur Construcción - Seli - Construcciones y Montajes DSD Comercio - D'Maria Marketing - MarkaMania - Comercial Atlantic - Comercial Denin Trade - Comercial El Manzano Servicios - Sencorp - Procbro - Travel Services	Minería  Industria  Educación  Agrícola  Hoteles & Restaurant  Construcción  Comercio 
--	---

Contactenos



Area orientacion Postulantes

+569 93243304

asesor2@latinneg.cl



Area Matricula

+569 74992658

matricula@latinneg.cl



Area Atencion alumnos

tutor@latinneg.cl

Avenida Vitacura 2909, Oficina 814, Las Condes.
Región Metropolitana, Chile. CP-7550024
www.latinneg.cl

Indice de contenidos

Descripción del curso

Características y Beneficios del curso

Metodología del curso

Programa de estudio

Alternativas de estudio

Valores, fechas y matrícula

Atención empresas

Quiénes Somos

Nuestro equipo

Nuestros Clientes

Contáctenos

Indice de contenidos